

Voorkom leegstand

EST. 2015



Kansen voor lokale ondernemers

Hoe maak JIJ meer kans bij een (jouw) gemeente.

Beste Ondernemer, ondernemersvereniging, MKB Afdeling

Te vaak zie ik het gebeuren!

Bij het uitvoeren van werkzaamheden in mijn eigen dorp is een ondernemer aan de slag uit een ander deel van Noord Brabant of zelfs uit andere delen van Nederland. Jammer, zeker ook, omdat ik heel goed weet dat dit werk heel goed kan worden uitgevoerd door onze eigen ondernemers uit ons dorp of onze gemeente, dus door jouw onderneming.

Omdat ik zelf weet hoe het er bij de inkoop van een gemeente aan toe gaat beperk ik mezelf dan meestal tot het fronsen van mijn wenkbrauwen, maar ik kan me heel goed voorstellen dat jij en de overige dorpsgenoten daar anders over denken.

Iedere gemeente heeft er mee te maken. De politieke (kiezers) wens versus het inkoopbeleid en de inkoopbereidheid van de ambtelijke organisatie om de gemeentelijke opdrachten onder te brengen bij lokale ondernemers uit de eigen gemeente.

Natuurlijk weet iedereen, dat het (lokale) MKB de motor is van onze economie en dat onze gemeente gebaat is bij een goed draaiend MKB. Zeker in de, onzekere, huidige tijd is het MKB belangrijk voor onze gemeente, ten einde de werkgelegenheid en het woongenot voor de eigen burgers te stimuleren. Vooral om die reden zou het logisch zijn dat onze eigen gemeente inkoop bij de eigen ondernemingen, maar zo logisch blijkt dat niet te zijn.



Overheid	Werken	Leveringen	Diensten
Centrale Overheid	€ 5.382.000,00	€ 140.000,00	€ 140.000,00
Decentrale Overheid	€ 5.382.000,00	€ 215.000,00	€ 215.000,00
Speciale Sector (vh NUTS)	€ 5.382.000,00	€ 431.000,00	€ 431.000,00
Sociale & Specifieke diensten			€ 750.000,00
Concessie	€ 5.382.000,00		€ 5.382.000,00

* Waardes op basis van totale raming exclusief BTW

LOKAAL  INKOPEN
BV

JVL 2021©

Eenzijds heeft de overheid (en dus ook jouw gemeente) te maken met de Europese regelgeving waarbij de gemeente boven bepaalde drempelbedragen (€ 215.000,00 voor leveringen en diensten en € 5.382.000,00 voor werken) wordt gedwongen iedere organisatie (uit de EU) de kans te geven te reageren op de offerteaanvraag.

Ikzelf weet als geen ander dat deze waarden niet te beïnvloeden zijn en dat het niet is toegestaan om, door middel van het opsplitsen van de opdracht in meerdere deelopdrachten, deze regels te omzeilen. Ik weet ook dat dit moeilijk uit te leggen is aan mijn burens die niet toevallig met het inkopen van gemeenten te maken hebben.

Onder deze Europese drempelbedragen heeft jouw gemeente de vrijheid eigen beleid te maken en daarbij de mogelijkheden van het lokale MKB te stimuleren.

- Zeker bij een opdracht met een lage waarde (tot bijvoorbeeld € 50.000,00) heeft de gemeente de mogelijkheid om één onderneming uit te nodigen en de opdracht aan deze éne organisatie te gunnen.
- Ook bij hogere opdrachtwaarden heeft de gemeente de mogelijkheid om zelf ondernemingen uit te nodigen (minimaal 3 en maximaal 5) om een offerte te maken, waarna een van de ondernemingen wordt gekozen die de opdracht krijgt.

Hierbij zou het logisch zijn dat in beide gevallen in iedere geval 1 ondernemer uit de eigen gemeente wordt uitgenodigd, maar zo logisch als het lijkt is dat niet. De gemeente moet rekening houden met de regels rond integriteit, het kan natuurlijk niet zo zijn dat de opdrachten alleen maar en iedere keer naar dezelfde vriendjes van de gemeente gaan, maar ook dit is simpel op te lossen door iedere keer een andere onderneming aan de beurt te laten komen.

Lokale (MKB) ondernemers komen in beeld bij lokale overheid door nieuwe Aanbestedingswet.

Op 30 oktober 2012 is de Aanbestedingswet aangenomen door de Eerste Kamer welke in werking is getreden op 1 januari 2013. Op basis van nieuwe Europese Richtlijnen is deze Aanbestedingswet in een herziene versie opnieuw in werking getreden op 1 juni 2016. Deze wet geeft ondernemers uit het MKB een eerlijke kans op overheidsopdrachten.

Wat is de nieuwe Aanbestedingswet en hoe doe jij er je voordeel mee bij je eigen gemeente? Voor lokale en regionale ondernemers is het vaak moeilijk in aanmerking te komen voor aanbestedingen. Niet alleen bij opdrachten boven de aanbestedingsdrempel, ook bij kleinere opdrachten. De gemeente bundelt kleine opdrachten vaak tot één grote opdracht, waardoor kleine ondernemers niet in aanmerking komen. Bovendien vinden veel ondernemers aanbestedingsprocedures onnodig zwaar en merken ondernemers dat ze vaak geweerd worden door de gemeente, óók als ze zelf denken in staat te zijn een opdracht uit te voeren. Vaak is de ondernemer onbekend bij de eigen gemeente of heeft de ondernemer geen "bekenden" bij de gemeente.

Daarnaast vormen de gunning- en selectiecriteria die de gemeente stelt, vaak een obstakel. Zo stelt de gemeente regelmatig als eis dat een bedrijf ervaring heeft met een soortgelijk project bij een andere overheidsinstantie. Dit belemmert ondernemers die voor de eerste keer willen inschrijven op een overheidsopdracht. Ook stellen aanbestedende diensten vaak hoge omzeteisen. Ze willen er zeker van zijn dat een bedrijf levensvatbaar is, continuïteit en kwaliteit levert. Deze omzeteisen blijken vaak niet in verhouding te staan tot de opdracht en de complexiteit ervan.

De nieuwe Aanbestedingswet moet ondernemers uit het MKB een eerlijke kans geven op het binnenhalen van overheidsopdrachten. De wet voorziet hierin doordat overheden wordt verboden opdrachten nodeloos groot te maken of onredelijke omzeteisen te stellen aan ondernemers. En als de overheid toch opdrachten bundelt, moet daar een goede motivatie voor zijn en moet stilgestaan zijn bij de gevolgen voor het bedrijfsleven.

Met deze wet komt er voor iedere gemeente een nationaal aanbestedingskader. Hierbij is je gemeente bij nationale opdrachten (die niet vallen onder de Europese richtlijnen) gebonden aan:

- Een eigen inkoop- en aanbestedingsbeleid;
- De algemene beginselen van behoorlijk bestuur;
- En de interpretatie van Europese richtlijnen door de Europese Commissie en het Hof van Justitie.

Wat kun jij als lokale Mkb'er hier nu mee?

Burgerparticipatie

Groep je zelf vanuit een MKB-afdeling, een (lokale) ondernemersvereniging of een netwerkorganisatie en benader de door jou gekozen raadsleden om mogelijkheden te creëren in het inkoopbeleid van jouw gemeente. Het inkoopbeleid wordt vastgesteld door de gemeenteraad en het college van Burgemeester en Wethouders, evenals de ambtelijke organisatie dient zich daar aan te houden.

Zorg er dan ook voor dat er een nadrukkelijk paragraaf in komt te staan over het in zetten van lokale ondernemers bij aanbestedingen waarbij de gemeente zelf de ondernemers kiest.

Bekend als leverancier

Zorg er in ieder geval voor dat jouw gemeente je kent als eigen Mkb'er en laat duidelijk weten welke werkzaamheden je voor jouw gemeente kunt uitvoeren. Zorg er daardoor voor dat jouw gemeente een keuze heeft om ook jouw onderneming uit te nodigen.

Een ambtenaar die jou kent, kan ook voor jou kiezen. Daarbij is belangrijk dat je met de juiste persoon in contact komt. In dit geval NIET via een (door jou gekozen) wethouder of raadslid. Want wanneer deze de ambtenaar vraagt om met jou te praten, ligt je verzoek al snel in een diepe la.

Beter zoek je rechtstreeks contact met de ambtenaar in kwestie. Heb je zijn of haar contactgegevens niet? Dan hebben jouw vrienden of bekenden die vast wel, of ze kennen iemand die bij de gemeente werkt en toegang heeft tot de telefoonlijst.

Via deze vriend kom je achter de voor- en achternaam en het directe telefoonnummer. Zodra je deze ambtenaar belt via het directe nummer en persoonlijk aanspreekt, ben je al half binnen. Daarna doen jouw enthousiasme en jouw vakkennis de rest, toch?

Let wel: je hoeft geen vriendjes te worden. Maak vooral duidelijk waar jij goed in bent en waarom jij de meest geschikte ondernemer bent voor het werk. Met andere woorden: zorg dat de ambtenaar je kent en vertrouwen heeft in je expertise. Want dat doet hem of haar eerder besluiten om jouw onderneming uit te nodigen.

Leuk, maar hoe organiseren we dit?

Door mijn activiteiten bij verschillende gemeenten zie ik steeds meer mogelijkheden voor ons als ondernemers richting onze gemeente. In dit kader heb ik een concept ontwikkeld om de mogelijkheden van het lokale MKB bij de eigen gemeente te vergroten.

Dit concept "**Wat kan ik voor mijn gemeente betekenen**" heb ik reeds geïmplementeerd bij twee gemeenten in Limburg.

Mijn concept gaat uit van de wens van de gemeente (politieke speerpunten) om de eigen economie te stimuleren door meer opdrachten onder te brengen bij de eigen lokale ondernemers. Hierbij wordt in eerste instantie het eigen inkoop- en aanbestedingsbeleid onder de Europese drempelwaarden kritisch beschouwd op de verplichting om bij onderhandse aanbestedingen minimaal één lokale ondernemer uit te nodigen.

In dit concept is tevens een uitgebreid communicatie traject uitgewerkt, wat uiteindelijk leidt tot een voorlichtingsavond voor de lokale ondernemers uit de gemeente.

Tijdens deze bijeenkomst worden de mogelijkheden van het lokale MKB uitgelegd, waarbij het uitgangspunt is: wat kunnen de eigen ondernemers betekenen voor onze gemeente.

Na afloop van deze avond wordt een leveranciersregister geïntroduceerd en geopend waarvoor alleen ondernemers uit de gemeente zich kunnen aanmelden. Door een eenvoudige aanmelding kan iedere onderneming kenbaar maken op welk vakgebied ze voor de gemeente kan werken. Praktijk is namelijk dat ruim de helft van de lokale ondernemingen niet in beeld is als mogelijke toeleverancier, maar vanaf het moment van registratie minimaal een offerteaanvraag gaat ontvangen als er een opdracht is onder de Europese drempel.

Burgerparticipatie

Ik ga bij dit concept uit van een eerste initiatief vanuit de lokale MKB afdeling en de lokale ondernemingsverenigingen in overleg met de wethouder economische zaken van je gemeente. Mijn ervaring is namelijk dat via deze formele weg het belang voor de lokale ondernemers de beste aandacht krijgt.

Bekend als leverancier

Enkele gemeenten hebben reeds gekozen voor zo'n MKB register voor veel voorkomende werkzaamheden, waaruit de ambtenaar een keuze kan maken bij het uitnodigen van Mkb'ers. Je moet je natuurlijk wel zelf aanmelden voor dit register, maar de mogelijkheden zijn er wel.

Heeft UW gemeente dat inmiddels ook al geregeld??

Ja, meld je onderneming daar dan voor aan.

Nee, dan wordt het tijd voor actie.

Nieuwsbrief 1: Kansen voor lokale ondernemers

Zodra jij als ondernemer, als ondernemersafgevaardigde, of als MKB-afdeling, ondernemingsvereniging ook het idee hebt dat jouw gemeente meer kan doen voor jou en jouw collega-ondernemers, ben ik bereid een toelichting te geven over dit concept, op basis waarvan jij en jouw collega ondernemers kunnen besluiten een gesprek aan te gaan met de gemeente.

Indien jij interesse hebt in onze ondersteuning dan maak ik graag een afspraak met je, waarbij we in de vorm van een kosteloos intakegesprek je wensen gaan vertalen naar een praktische invulling.

Vertrouwende je interesse te hebben gewekt verblijf ik in afwachting je reactie.

Met lokale groet,



Johan van Loenhout
Lokaal Inkopen B.V.
Spellestraat 34
4724 SJ Wouw
T + 31 (0) 6 30 700 644
E info@lokaalinkopen.nl
I www.lokaalinkopen.nl

Ook geïnteresseerd in onze volgende nieuwsbrief, meld je dan eenvoudig aan, door het invullen van jouw gegevens via <https://lokaalinkopen.nl/contact/>